

Das kostenlose Magazin für den Landkreis St. Wendel
Freisen • Marpingen • Namborn • Nohfelden • Nonnweiler • Oberthal • St. Wendel • Tholey

VIP'S
Veranstaltungen
Information
Promotion

Ausgabe
August 2009
Kostenlos

Peter Schu Asset Management – seit 20 Jahren in St. Wendel

www.vips-magazin.de

Peter Schu Asset Management – seit 20 Jahren in St. Wendel

Wer 20 Jahre erfolgreich sich am Markt behaupten kann, der muß wohl irgend etwas richtig gemacht haben. Und dass Peter Schu etwas richtig macht bestätigen ihm gern seine mehr als 900 Kunden, die sich mittlerweile über die ganze Republik verteilen.

Dabei stützen sie sich in erster Linie auf das geniale Konzept der Vermögensverwaltung und des Wertpapierhandels, das Peter Schu in St. Wendel umsetzt. Die weltweite Vernetzung macht's möglich. Ein normaler Arbeitstag beginnt für den Finanzprofi schon um 6 Uhr in der früh. Denn nur wer einen Informationsvorsprung hat und auch zu nutzen weiß, kann an den internationalen Finanzmärkten bestehen. Das Zusammenspiel der Börsen in Übersee, in Asien und Amerika mit unserer heimischen Börse in Frankfurt gilt es zu durchschauen und für die

Anlagestrategie zu nutzen. So erwirtschaftet Peter Schu für seine Mandanten nachgewiesenermaßen immer bessere Ergebnisse, als die herkömmlichen Anlageformen versprechen. Selbst in Zeiten der Finanzkrise ist es Herrn Schu gelungen im Jahre 2008 die Verluste zu minimieren oder gar in leichte Gewinne umzumünzen. „David gegen Goliath – Kanzlei für Wirtschaftsberatung schlägt die Großen der Branche“ überschrieb die Presse seinerzeit ihren Artikel. Ein Erfolg, der letztendlich auf die sicherheitsorientierte Streuung der Kundenvermögen zurück zu führen ist. Entscheidend dabei ist, wann man in einen Markt hinein geht oder ihn wieder verläßt. Timing ist alles und so verbringt Peter Schu viel Zeit damit die Kurse zu beobachten, natürlich unterstützt durch modernste Software, aber letztendlich geleitet von seinem

untrüglichen Gespür. Ein Talent, das sich seine Kunden zu Nutze machen können. In der Vermögensverwaltung erhält Herr Schu keine Provisionen für von ihm vermittelte Produkte sondern es wird ein Honorar vereinbart. Somit ist eine provisionsgetriebene Beratung ausgeschlossen. Sein Honorar richtet sich nach der Höhe der Kapitaleinlage, die die Kunden bei ihm anlegen. Sein ganzes Interesse gilt daher der Vermehrung dieses Kapital. Und dass das ganz im Interesse der Kunden liegt, versteht sich von selbst. Ein geniales und faires Konzept, das dem Anleger nur Vorteile bietet. Er kann sich ganz entspannt zurück lehnen und den Profi für sich arbeiten lassen und weiß dabei sein gutes Geld in den besten Händen.

Angefangen hat Peter Schu 1986 – unterstützt von seiner Schwester Sunhild Andrys - nur mit einer Schreibmaschine und einem Fax-Gerät. Schon bald gab ihm der Erfolg recht und er konnte 1989 in seine neuen Räumlichkeiten in der Balduinstraße in St. Wendel ziehen. 1998 erlangte er eine sogenannte „Teilbankzulassung“, was ihn dazu befähigte, wie eine Bank oder Sparkasse Bankgeschäfte in speziell auf den Wertpapierhandel abgestimmter Konfiguration zu betreiben. Damit unterliegt er auch den gleichen strengen Prüfverfahren durch das Bundesaufsichtsamt für Finanzdienstleistungen, wie jede Bank oder Sparkasse. Ein großes Plus an Sicherheit und Transparenz für seine Kunden und ein Meilenstein in der Entwicklung der Kanzlei für Wirtschafts- und Vermögensberatung.



Ein Blick zurück
zu den Anfängen.



Mittlerweile arbeitet in seinem Unternehmen auch sein Sohn André Schu tatkräftig mit. André hat im väterlichen Betrieb auch eine Ausbildung zum Investmentfondskaufmann abgeschlossen und ist damit der erste seiner Art der auch seine Ausbildung im Saarland absolviert hat. Ein weiterer herausragender Erfolg in der Firmengeschichte ist die Zusammenarbeit mit dem Bankhaus B. Metzler seel Sohn & CO KGaA, die mit 335 Jahren älteste Privatbank Deutschlands im ununterbrochenen Familienbesitz und deren Investmentgesellschaft Peter Schu sogar mit der Betreuung eines eigenen Fonds beauftragt hat. Das Fondmanagement ist ein Höhepunkt der bisherigen Karriere aber sicherlich noch nicht der Endpunkt.



Seit 20 Jahren an der beruflichen Seite von Peter Schu und aus der Firma nicht mehr weg zu denken, seine Schwester Sunhild Andrys.

Das Geheimnis seines bisherigen Erfolges sieht Peter Schu aber auch darin, dass nicht bestimmte Finanzprodukte vermarktet werden, sondern dass auf Grundlage der gemeinsam mit den Mandanten erarbeiteten Ziele und Anlagevorstellungen ein Vermögensverwaltungskonzept erstellt wird, das ganz individuell zugeschnitten sich den Erfordernissen des Marktes und den Bedürfnissen des Mandanten flexibel anpasst. Die tägliche Kontrolle der Depots gewährleistet, das Kursgewinne realisiert, d. h. in bare Münze umgesetzt werden, und Kursverluste begrenzt werden. Das Risiko auf ein häufiges und oftmals mehrjähriges „Aussitzen“ von Kursverlusten wird



Ein ganz besonderer Dank gilt der Gattin von Peter Schu, Tatjana – sie ist mit sehr viel Engagement und persönlichem Einsatz eine der tragenden Säulen des Unternehmens und hat mit dazu beigetragen, dass ihre gemeinsamen Söhne eine berufliche Perspektive haben.

dadurch vermindert. Jede Änderung im Depot wird zeitnah und transparent dem Mandanten mitgeteilt zusätzlich zu den ohnehin alle drei Monate zusammengestellten aussagekräftigen Depotaufstellungen. „Aktives Handeln minimiert das Risiko und erhöht den Erfolg“ fasst Peter Schu seine Arbeit zusammen.

Sie finden das Wertpapierhandelsunternehmen und Vermögensverwaltungsgesellschaft mbH Peter Schu Asset Management in der Marienstraße 6 in 66606 St. Wendel, Telefon 06851 / 8007690, Fax: 06851 / 907661, e-mail: wphg@schu.de, oder im Internet unter www.wphg-schu.de

(Text & Fotos:
Ralf Mohr, Archiv Peter Schu)

